



**Davide Le Voci**

24 Corso Vittorio Emanuele II  
10124 Turin Italy  
Mobile +39-349-8053360

E-mail: [davide.levoci@gmail.com](mailto:davide.levoci@gmail.com)

**Nationalità:** Italiana

**Conoscenze di lingue estere :** Fluente nel parlare e nello scrivere le seguenti lingue estere: inglese, francese, thai

**Studi:**

- |                          |   |
|--------------------------|---|
| Luglio 2004 – Sett. 2006 | Scuola di Notariato “Franco Lobetti Bodoni”<br>Torino, Italia<br>Corso <i>post lauream</i> , Diritto Commerciale  |
| Sett. 1998 - Giun. 2000  | Scuola di Notariato “Franco Lobetti Bodoni”<br>Torino, Italia<br>Corso <i>post lauream</i> , Diritto Civile e Tecniche contrattuali   |
| Nov. 1988 – Apr. 1997    | Università degli Studi della Città di Torino,<br>Facoltà di Giurisprudenza<br>Torino, Italia<br>Tesi di laurea in Economia Internazionale su “La piccolo e media impresa nel Sud Est Asiatico”<br>Votazione conseguita: 110/110 |
| Sett. 1983 – Giun. 1988  | Liceo Classico “Vincenzo Gioberti”<br>Torino, Italia<br>Votazione conseguita: 44/60   |

## **Pubblicazioni**

- 2004 La Nuova Giurisprudenza Civile Commentata, CEDAM, nr 5/2004.  
“In tema di iscrizione ipotecaria sui beni futuri”.
- 2003 Giurisprudenza Italiana, UTET, 8-9/2003  
“L’usucapione ed il sistema della trascrizione immobiliare”.
- 2001 Studium Juris, CEDAM, 8-9/2003  
“Modifica dei patti sociali e Registro delle Imprese”.

## **Riassunto delle esperienze di lavoro:**

Maggio 2010 - Gennaio 2013	<b>Canadoil Group</b> <b>( B a n g k o k ,</b> <b>Tailandia)</b>	Assistente del CEO Canada, Tailandia, Giappone, Korea, Italia, USA, U.A.E. (pianificazione strategica, bilancio, contabilità, responsabilità legali e finanziarie)
Aprile 2009 – Maggio 2010	<b>M2N International</b> <b>S.r.l.</b> <b>(Italia)</b>	Direttore finanziario Mercati europei e russi

Settembre 2000 – Aprile 2009	<b>Amministrazione Finanziaria dello Stato (Italia)</b>	Revisore fiscale e legale
Settembre 1999 – Sett. 2000	<b>Dr. Prof. A. Reviglioni Studio Associato (Italia)</b>	Collaboratore per la redazione degli atti: trasferimenti immobiliari, assicurazioni e mutui
Maggio 1997 – Maggio 1999	<b>Dr. M. Mazzola (Italia)</b>	Consulente legale
Novembre 1994 – Settembre 1996	<b>Perak Timber Ltd. (Malesia)</b>	Responsabile delle vendite per l'Europa
Settembre 1993 – Novembre 1994	<b>R o e d e r Farmaceutici (Italia)</b>	Supervisore delle vendite
Settembre 1992 – Settembre 1993	<b>Servizio di leva (Italia)</b>	Assistente ai servizi religiosi press oil Vescovado Militare

### **Esperienze di lavoro**

**Febbraio 2013 – ad oggi**

**Dr. Davide Le Voci Notaio**

## **Maggio 2010 – Gennaio 2013 Canadoil Group**

**(sede a Bangkok)**

**Descrizione:**

- assistere il CEO nella pianificazione strategica, il bilancio, l'amministrazione e le problematiche legali e finanziarie;
- supervisionare l'attività del responsabile del Dipartimento dell'Audit per il controllo delle consociate del Gruppo situate in Canada, U.S.A., Italia, U.A.E., Korea e Giappone.
- attuazione della liquidazione di alcune società del Gruppo che non erano più considerate strategiche per il Gruppo, svolgendo tutte le procedure legali, il licenziamento del personale e la completa procedura di liquidazione delle società: Abu Dhabi e India.

-

Supervisionare il Dipartimento Legale della sede centrale.

### **Risultati chiave nelle seguenti aree:**

#### Pianificazione Strategica

Lavorare a stretto contatto con le squadre manageriali locali per concepire e sviluppare strategie di vendita, marketing e fiscali.

#### Implementazione delle strategie

Lavorare a stretto contatto con il management locale per assicurare l'attuazione della strategia concordata, includendo lo sviluppo di strumenti adeguati per il follow-up ed una corretta struttura di segnalazione per sostenere la strategia implementata.

#### Team Building e trasferimento di conoscenze

Formare una squadra locale completamente funzionale, formare i membri della squadra, istituendo una struttura adeguata in ogni paese ed assicurare la comunicazione degli obiettivi aziendali.

#### Definizione di standar per prodotti e fornitori

Registrazione dei prodotti Canadoil negli elenchi fornitori delle principali compagnie di petrolio, gas ed ingegneria. Assicurare che le adeguate linee guida vengano adottate,

stabilire linee guida sui prezzi e procedure di reclamo in modo da ottenere una condotta standard in ogni paese.

### Audit

Stabilire procedure di controllo e svolgere audit per assicurarsi che tutte le linee guida aziendali vengano attuate e seguite.

### **Raggiungimenti:**

- L'istituzione di un dipartimento legale presso la sede centrale di Bangkok.
- Partnership consolidata con fornitori strategici giapponesi in Thailandia. Ampliata l'attività includendo un progetto di laminatoio progettato da Siemens per realizzare una partnership con Sumitomo.
- Stabiliti fondi di credito con Credit Suisse e Standard Chartered bank.
- Lo sviluppo di relazioni commerciali con compagnie petrolifere del Medio Oriente.
- L'istituzione di un programma di scambio tra la Società e l'Università Bocconi di Milano.

<b>Aprile 2009 – Maggio 2010</b>	<b>M2N International (Italia)</b>
	<b>Direttore finanziario</b>

- Descrizione:**
- developing and monitoring financial plan and business plan.
  - negotiating with the banks in order to obtain short and long-term financial agreements.
  - developing, monitoring and evaluating investment plans for the company in financial and business markets.
  - developing the ex-socialist countries markets.

**Risultati chiave nelle seguenti aree:**

## Pianificazione Strategica

Garantire lo sviluppo e l'attuazione di una strategia globale per la crescita di vini e liquor all'interno dei mercati ex socialisti attraverso l'istituzione di obiettivi, il monitoraggio dei piani d'azione, lo sviluppo di relazioni strategiche e la consolidazione di un'infrastruttura funzionale per sostenere il business.

## Marketing

Assicurarsi che i budget di produzione siano rispettati attraverso lo sviluppo di prodotti e di canali di distribuzione, la preparazione di quotazioni e proposte per le varie opportunità e la cura di relazioni chiave con altri centri di profitto, istituzioni finanziarie e partners commerciali.

## Definire il Control

Assicurare il raggiungimento dei budget di redditività attraverso corrette quotazioni, la valutazione del rischio e profili di opportunità e la definizione degli standards.

## Controllo delle spese

Assicurare che gli obiettivi di redditività siano raggiunti stabilendo e controllando appropriati budget di spesa.

## **Raggiungimenti:**

### **Complessivamente:**

- L'istituzione di una catena di vendita al dettaglio
- L'istituzione di una squadra di agenti di vendita qualificati

### **Pianificazione strategica:**

- Lo sviluppo e l'implementazione di una strategia globale per la crescita di vini e liquor all'interno dei paesi ex socialisti.

### **Marketing:**

- La distribuzione nei mercati attraverso rappresentanti locali assicurando la qualità dei prodotti.
- Il raggiungimento dei budget di vendita attraverso la selezione di prodotti appropriati e canali di distribuzione.

### **Controllo della sottoscrizione:**

- Il raggiungimento ed il superamento dei budget di redditività attraverso corrette quotazioni, la valutazione dei profili di rischio e standard di sottoscrizione.

**Vendite:**

- Lo sviluppo di canali di distribuzione multipla.

**Controllo delle spese:**

- Il raggiungimento dei budget di redditività stabilendo e controllando appropriate budget di spesa.

**Gestione e formazione del personale:**

- Lo sviluppo e l'implementazione del processo del trasferimento di conoscenza al personale locale.

**Operazioni:**

- L'istituzione di un'operazione dedicata che gestisce I servizi di vendita e l'amministrazione , includendo dimostrazioni, supporto marketing e consulenza fiscale.

Settembre 2000- Aprile 2009	<p align="center"><b>Amministrazione Finanziaria dello Stato</b> <b>(Italia)</b> <b>Revisore fiscale</b></p>
-----------------------------	--

**Descrizione:**

- supervisionare ed eseguire il controllo sugli atti pubblici registrati e la valutazione dei trasferimenti di imprese commerciali ed immobiliari.
- verificare l'attività commerciale svolta dalle società capitali con riferimento agli aspetti fiscali
- tenere lezioni di diritto tributario per conto dell'Amministrazione presso la Direzione Regionale del Piemonte/ Italia

**Raggiungimenti:**

- Lo sviluppo e l'implementazione con successo di un Sistema di audit per supervisionare il territorio assegnato

- Lo sviluppo di un sistema di controllo dei casi in modo da facilitare la valutazione dell'operazione da verificare.

**Settembre 1999 - Settembre. 2000**

**Dr. Prof. A. Reviglione (Italia)**

**Consulente legale Studio Associato**

Lo studio legale è specializzato in consulenze legali per le imprese edilizie e per le istituzioni statali per costruzioni residenziali. Gli associati allo studio legali sono il Dottor Professor Agostino Reviglione, Notaio in Torino ed il Professor Avvocato Paolo Reviglione, Docente Universitario di Diritto Commerciale presso l'Università di Torino (Italia).

**Descrizione:**

- assistere nella preparazione degli atti pubblici per la proprietà terriera
- trasferimenti, mutui e contratti di assicurazione.
- curare a livello specialistico problem di diritto societario e di convenzioni urbanistiche.

**Maggio 1997 - Maggio 1999**

**Dr. M. Mazzola (Italia)**

**Consulente legale Studio Legale**

Lo studio legale era noto per la reputazione del Notaio che era uno dei compilatori del "Novissimo Digesto", l'enciclopedia più famosa della legge italiana.

**Novembre 1994 – Settembre 1996**

**Perak Timber (Malaysia)**

**Manufactures (Malesia)**

**Responsabile delle vendite per l'Europa**

L'azienda produce prodotti in legno come porte, pannelli e parquets per i mercati europei e statunitensi.

**Descrizione:**

- supervisionare diversi clienti europei nelle differenti fasi della produzione, dell'imballaggio e della spedizione dei manufatti in



legno prodotti in Malesia con essenze locali e provenienti da altre regioni del Sud Est Asiatico.

- Vigilare sugli aspetti assicurativi e doganali del trasporto delle merci.

<b>Settembre 1993 – Novembre 1994</b>	<b>Roeder Farmaceutici (Italia)</b> <b>Supervisore delle vendite</b>
---------------------------------------	---

L'azienda produce prodotti farmaceutici per integratori alimentari e cosmetici.

**Descrizione:** - analizzare le vendite e l'andamento del mercato, monitorare i risultati delle vendite

<b>Settembre 1992 - Settembre 1993</b>	<b>Servizio Militare</b> <b>Soldato</b>
--	--

7<sup>th</sup> Reggimento Alpino

Servizio di leva assolto in qualità di addetto all'Ordinariato Militare con il compito di Assistente Spirituale.